

MODULO 2 COMPRENSION
UdelaR FIng marzo 2014 versión 13

Carlos A. Petrella, Alexandra Moyal Felipe Fajardo, Rodrigo Díaz, Gabriel Yermán e Ivanna Rocha



COMPRENSION DE LAS ORGANIZACIONES CON UN ENFOQUE DE SISTEMAS

Esquema

- Planteo de organizaciones
- Diferentes visiones de las organizaciones
- El enfoque clásico reduccionista
- La presentación del enfoque de sistemas
- La teoría de los sistemas teleonómicos
- Las organizaciones como sistemas
- Supervivencia, desperdicio y evolución
- El proceso de diagnóstico organizacional
- Las propuestas de cambio en las organizaciones

Planteo de las organizaciones

Aspectos materiales

Personas
Instalaciones
Máquinas

Aspectos inmateriales

Misión Visión

Valores

Imágenes de las organizaciones

Máquinas u Organismos

Intereses,
Conflictos y
Poder

Visiones centradas en:

- Estructuras
- Procesos



Medio

Personas



Status quo o cambio:

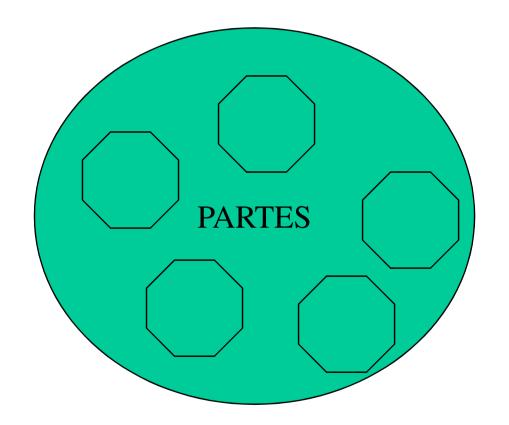
Conservación

Innovación



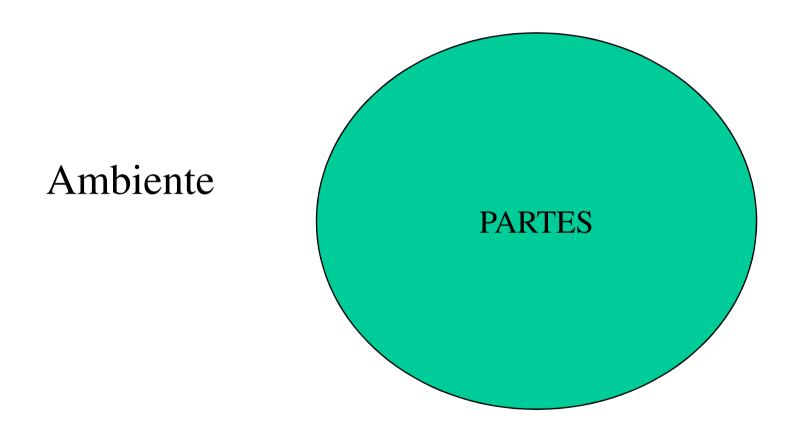
Comprender las partes

- Fragmentar
- Analizar
- Integrar



Comprensión de organizaciones

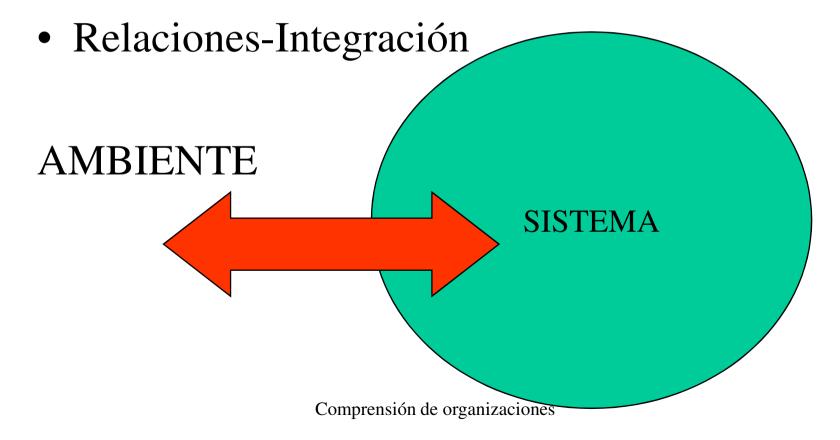
Las organizaciones cerradas



Comprensión de organizaciones

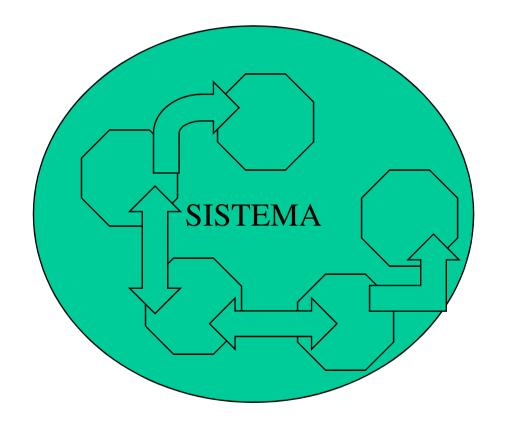
Comprender las relaciones

• Interno-externo



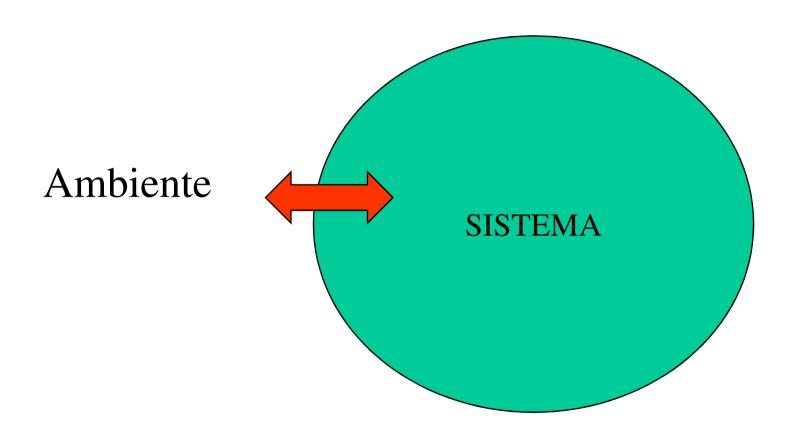
Los Sistemas

- Elementos
- Relaciones



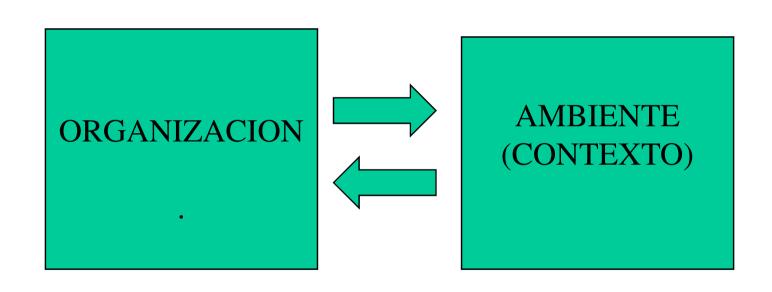
Comprensión de organizaciones

Los Sistemas Abiertos

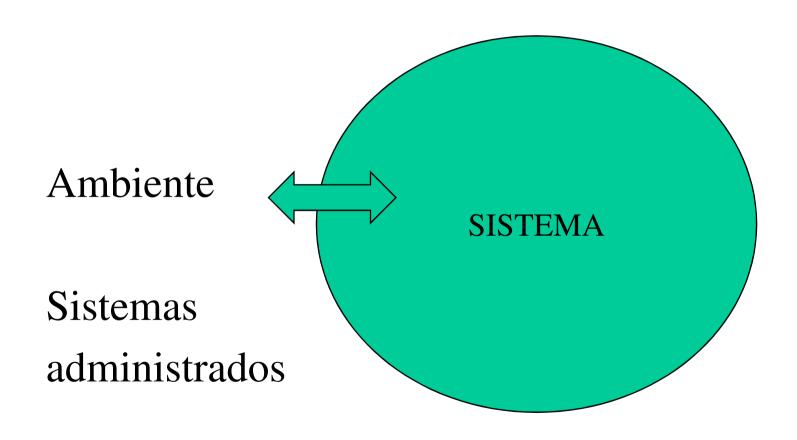


Comprensión de organizaciones

Presentación de sistemas

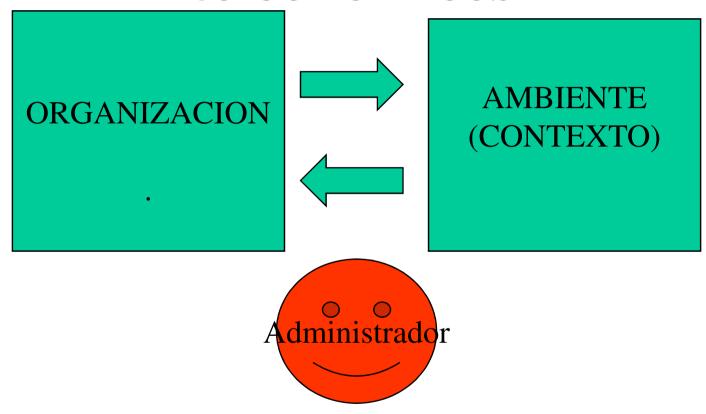


Los Sistemas teleonómicos



Comprensión de organizaciones

Presentación de sistemas teleonómicos



¿Por qué estudiar las Organizaciones como sistemas?

- Recordar el Pasado: Conectan con el pasado, son patrones de relaciones humanas
- Vivir el Presente: Contribuyen al nivel de vida presente de todas las personas
- Edificar el Futuro: Tienen repercusiones en la condición futura del entorno

La organización como sistema



- A partir de los insumos (energía, materiales, mano de obra, capital e información)
- Que sufren un proceso de conversión (transformación)
- Se generan nuevos productos (bienes o servicios) o información adicional.
- Retro-alimentando información para hacer los ajustes necesarios en el proceso.

Sistemas con fines y praxología

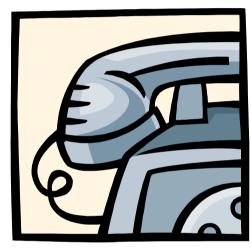


Fines

Praxología

Los componentes de las Organizaciones





PROCESOS

PERSONAS

Comprensión de organizaciones

Las organizaciones

- Conjunto de personas, procedimientos y materiales operando con cierta estructura para obtener resultados
- Relacionadas con un contexto político, social y económico que establece condicionamientos a su funcionamiento

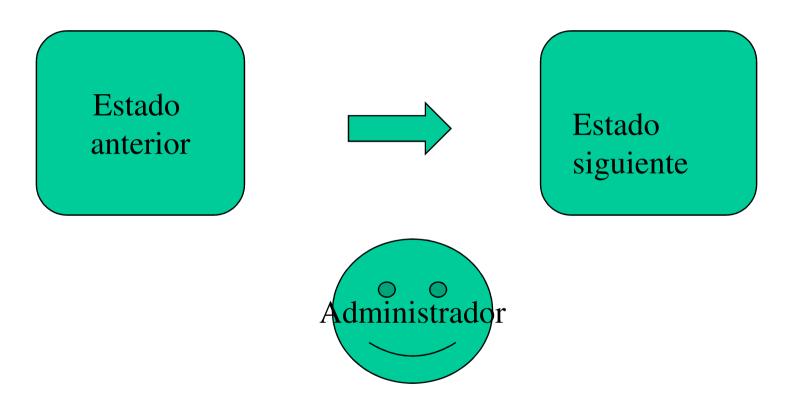


Administración de las Organizaciones



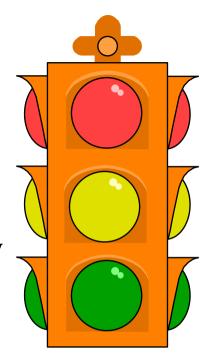
- Mejorar la capacidad de planificar, coordinar, dirigir y controlar el funcionamiento de una organización
- Analizar y desarrollar las funciones y actividades que se realizan en las organizaciones para cumplir con sus fines
- Controlar el desempeño general de las personas en las organizaciones en todo el ciclo los recursos humanos

Las Organizaciones como sistemas administrados



Los diferentes tipos de organizaciones

• La producción de bienes o la prestación se servicios genera tipos de organización muy distintos.



• La naturaleza jurídica (pública o privada) genera tipos de funcionamiento organizacional muy distintos.





- Hay que tener en claro la misión de la organización en términos operativos ¿a qué apunta la organización?
- Dificultad de identificar cuales son las actividades sustantivas de una organización ¿a qué se dedica?
- Qué cuestiones son críticas y que cuestiones son importantes ¿qué es lo que no se puede descuidar?

Los grandes retos en las organizaciones



- **Sobrevivir** mantener la organización abierta y funcionando
- Crecer aumentar la participación de la organización en el mercado
- Eliminar desperdicios y reducir pérdidas mantener la organización con eficiencia
- Evolucionar con flexibilidad adaptándose al mercado y estudiando la competencia

Valoraciones de los grandes retos en las organizaciones

- Sobrevivir
 - Valor = permanecer
- Crecer
 - Valor = ganar



- Valor = eficiencia
- Evolucionar con flexibilidad
 - Valor = desarrollo



Sobrevivir

- Primero garantizar la continuidad de la organización
- Después garantizar la continuidad de la organización

Crecer

- El concepto de participación en el marcado como crecimiento
- La necesidad de crecer para producir más para el mercado
- El crecimiento asociado con el aumento de las utilidades

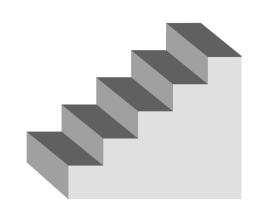
No desperdiciar

- El concepto de inventario como desperdicio
- La necesidad de reducir el desperdicio
- Los modelos de funcionamiento
- La aproximación práctica a la solución









- Flexibilidad para enfrentar contexto cambiante estudiar el mercado y la competencia
- Capacidad para crecer en entornos previamente desconocidos adaptándose a nuevos requerimientos

Los que esconden los valores

• **Sobrevivir** = mantener

• **Crecer** = ganar

• (< desperdicios) Y (< pérdidas) = eficiencia

• Evolucionar = calidad

Los grandes objetivos en las organizaciones



- Objetivos institucionales oficiales lo que se declara para fuera
- Objetivos operativos modos de funcionar características de los productos
- Objetivos personales no oficiales Lo que los agentes relevantes tienen en mente





- La cara visible de la institución para presentarse al público
- Los principios muy generales compartidos por la mayoría
- Suficientemente flexibilidad para adaptarse a las circunstancias



Lo operativo



- La forma de funcionamiento interno de la organización
- Los productos que produce (bienes y servicios)
- El relacionamiento con el mercado (producto, promoción y precio)





• Los intereses personales de los dueños de la organización

• Los intereses personales de los empleados de la organización

Los medios empleados por las organizaciones



- Los recursos humanos como medios lo que se puede hacer con la gente
- Los recursos materiales como medios lo que se puede hacer con objetos (incluso \$)
- Las estructuras organizativas lo que sostiene a personas y materiales





- La imagen institucional visible de la institución para presentarse al público
- Las normas de funcionamiento flexibles para adaptarse a las circunstancias
- Los códigos de ética generales compartidos por la mayoría





- La imagen invisible de la institución para realizar sus operaciones
- Las mejores prácticas aceptadas para cerrar negocios
- Las normas informales para atender particularidades de las personas

Los dilemas

• Son conflictos que se generan a partir d diferentes prioridades de valores.

• Las dificultades derivadas de visiones diferentes de una realidad poco conocid

 Las creencias que las personas hacen para resolverlos

¿Cómo identificar dilemas abiertos?

• Los debates del pasado

• Las conflictos del presente

• La percepción del futuro

Los cambios generados

• Los paradigmas vigentes que no ofrecen respuestas ante la realidad

• Los patrones de éxito del pasado que son cuestionados

• Las insatisfacciones con la forma de apreciar la realidad

Los problemas

• Las penas que generan determinadas situaciones en las organizaciones

• Las dificultades derivadas de una realida poco conocida

• Los supuestos que las personas hacen para resolverlos

¿Cómo identificar problemas abiertos?

• Los incidentes del pasado

• Las quejas del presente

• La inseguridad ante el futuro

Los cambios generados

• Las penas que detonaron los cambios en las organizaciones

 Las promesas planteadas para lograr los cambios

• Las nuevas penas que produjeron los cambios en las organizaciones

¿Cómo identificar los cambios?

• Los beneficios que se tenían en el pasado

• Los beneficios que se tendrán en el futuro

¿Cómo identificar la oposición aceptación de los cambios?

- Los que pierdan los beneficios que se tenían en el pasado se opondrán
- Posiblemente una gran parte permanecerá indiferente
- Muchos se opondrán porque vale malo conocido que bueno por conocer
- Los que ganen beneficios de cara al futuro seguramente los apoyarán



• Las grandes metas estratégicas de la organización y las de sus duen.

 Los objetivos propuestos por la organización y por sus empleados

• Los medios para cerrar negocios y para atender reclamos de la sociedad

¿Cómo identificar conflictos potenciales?

- Lo que idealmente se proclama como adecuado
- Los intereses de los agentes involucrados
- Lo que realmente se esta haciendo en la práctica

¿Cómo identificar aliados o adversarios en los conflictos?

- Las posiciones previamente adoptadas en circunstancias similares
- La percepción circunstancial de beneficios o perjuicios
- El miedo a cambiar lo que se conoce por lo desconocido
- La ambición personal relacionada con el tema sobre la mesa

Las Organizaciones como estructuras y procesos

- Un esqueleto que contiene la estructura formal de sustentación para desarrollar los procesos ordenadamente.
- Los medios materiales constitutivos del sistema (capital, instalaciones, materiales, productos)
- Las prácticas que operan con los elementos (financiación, adquisición, producción y mercadeo)

Las Organizaciones como personas interactuando

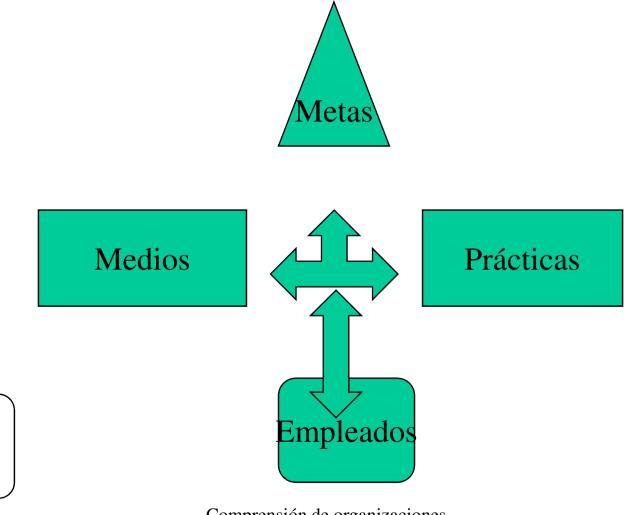
• Los diversos agentes internos que interactúan con el sistema (dueños, empleados y asesores)

• Los diversos agentes externos que interactúan con el sistema (competidores, proveedores y clientes, gobierno)

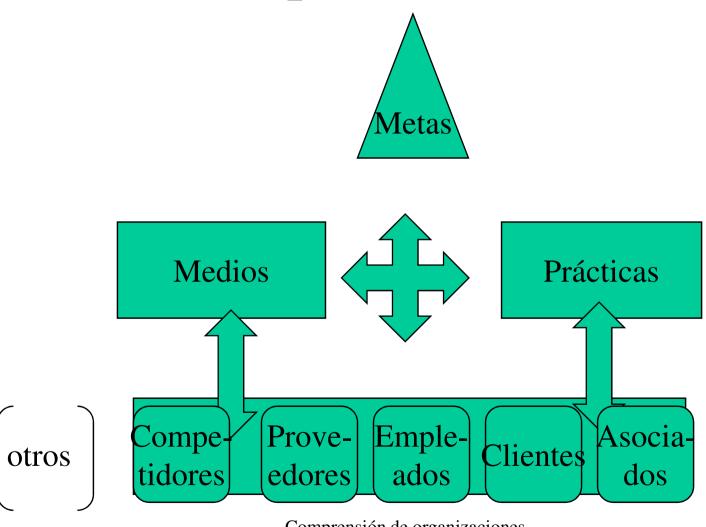
Una visión de la complejidad de las organizaciones

- Una meta que define una orientación expresada de manera genérica o precisa
- Los diversos agentes internos que interactúan con el sistema
- Los medios materiales que son utilizados por la organización
- Las prácticas utilizadas para realizar procesos de transformación
- El relacionamiento con agentes externos a la organización

Las Organizaciones los componentes internos



Las Organizaciones los componentes externos



Componentes de las Organizaciones

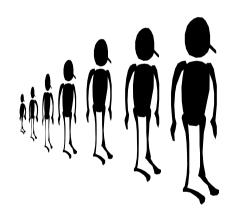
• Las metas

Las prácticas

Los medios utilizados

• Los medios utilizados





Las Organizaciones preguntas clave

• Las metas ¿cuándo?



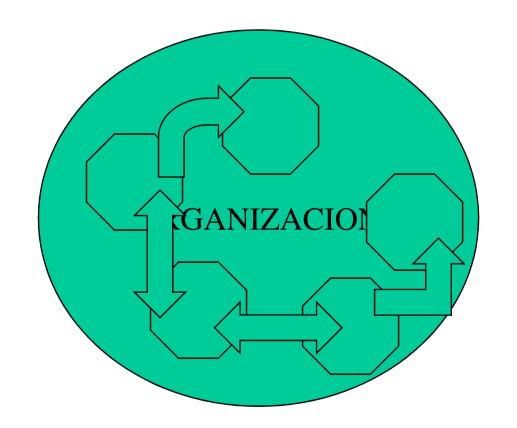
• Las prácticas ¿cómo?

• Los medios utilizados ¿con qué?

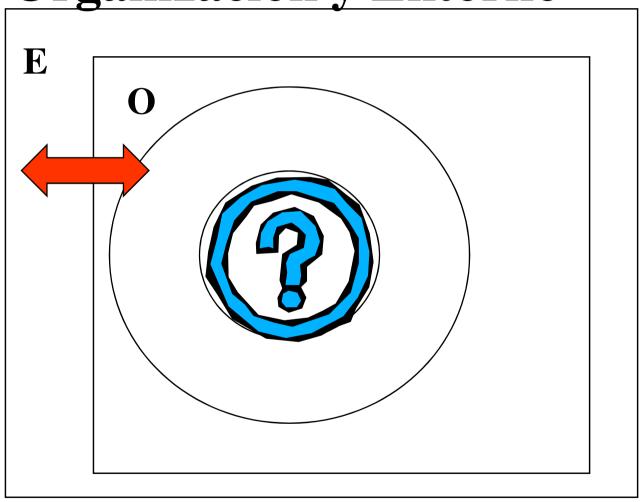
• El contexto circundante ¿para quién?

Organizaciones = estructura + gente + procesos

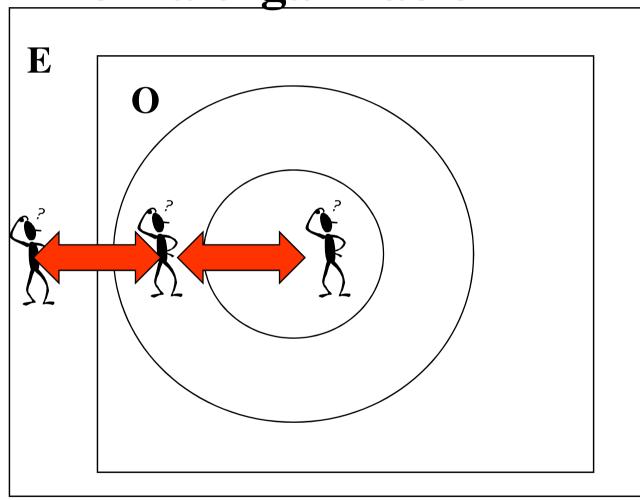
- Estructura
- Gente
- Procesos



Relación entre Organización y Entorno



Relación entre personas en la organización



La evolución de las organizaciones

• La situación de partida junto al pionero



• El desarrollo inicial hacia el mercado

• La apertura al mercado ampliado

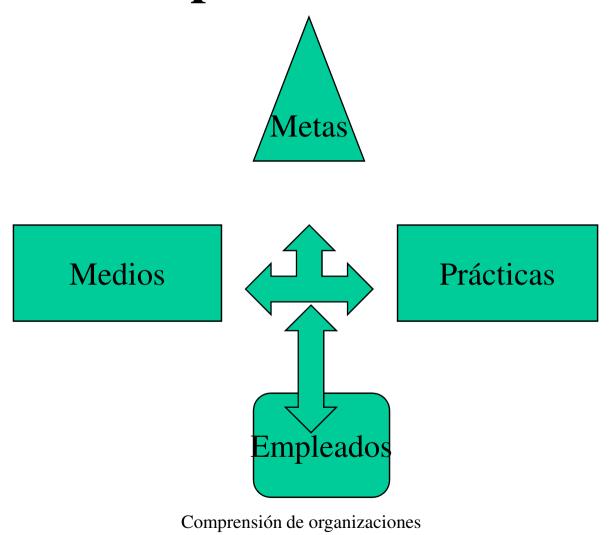
Primera fase de la evolución Pioneros en acción

- Los dueños y los empleados
- Los organismos recaudadores



NACEN LOS SISTEMAS ADMINISTRATIVOS ESPECIALIZADOS

Las Organizaciones en primera fase



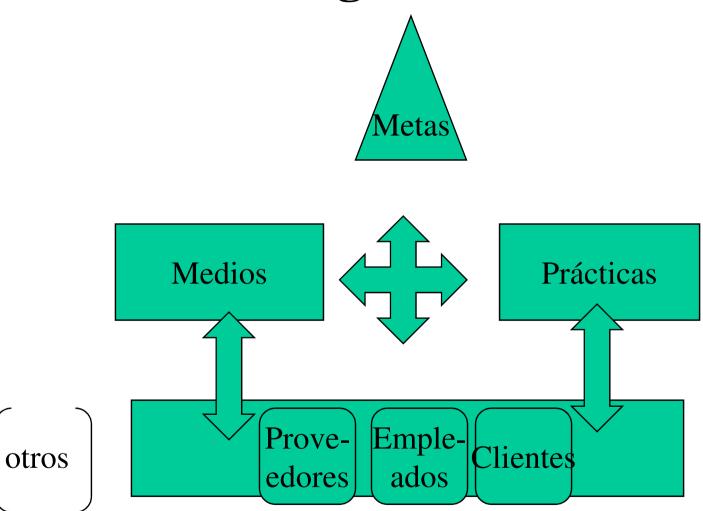
Segunda fase de la evolución Los proveedores y clientes

- Los dueños y los empleados
- Los organismos recaudadores
- Los proveedores y los clientes



NACEN LOS SISTEMAS DE GESTION INTEGRADA

Las Organizaciones en segunda fase



Segunda fase evolución

- Producción de bienes o servicios
- Los beneficios contables de la venta
- Los aportes a los organismos recaudadores
- El conocimiento de actitudes del cliente

SE CONSOLIDAN LOS SISTEMAS DE GESTION INTEGRADOS

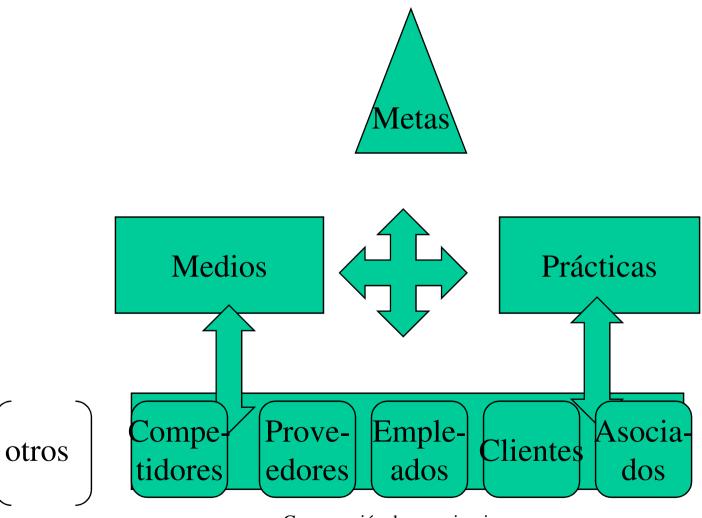
Tercera fase de la evolución El mercado ampliado

- Los dueños y los empleados
- Los organismos recaudadores
- Los proveedores y los clientes
- Los competidores y los asociados



NACEN LOS CRM

Las Organizaciones en tercera fase



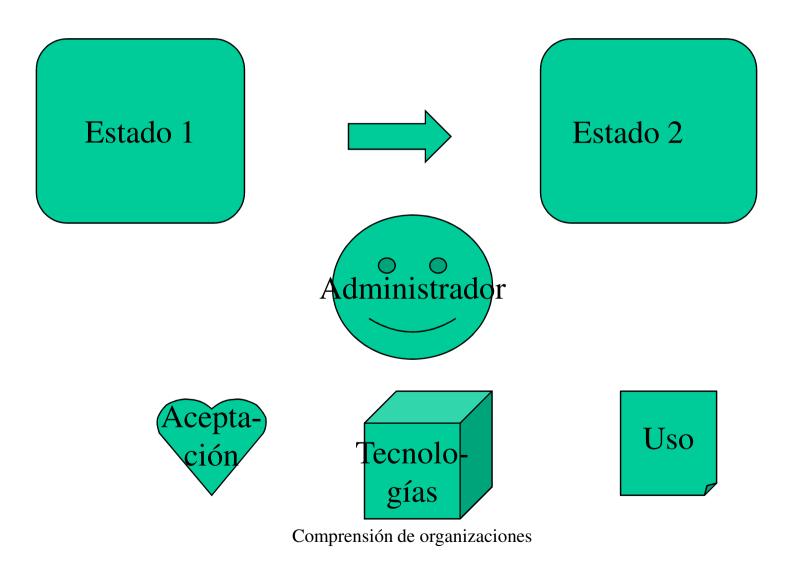
Tercera fase evolución

- Producción de bienes o servicios
- Los beneficios contables de la venta
- Los aportes a los organismos recaudadores
- El conocimiento de actitudes del cliente
- Atención prestada al cliente por la organización

SE CONSOLIDAN LOS SISTEMAS DE RELACIONAMIENTO CON CLIENTES



Evolución de las Organizaciones como sistemas administrados





LA DIAGNOSTICO INICIAL Uso de 5X5X5 El solucionólogo competente

¿Cómo puede realizar el diagnóstico en su organización?

- PASADO (incidentes)
- PRESENTE (problemas)
- FUTURO (riesgos)

5 incidentes + 5 problemas + 5 riesgos

5X5X5



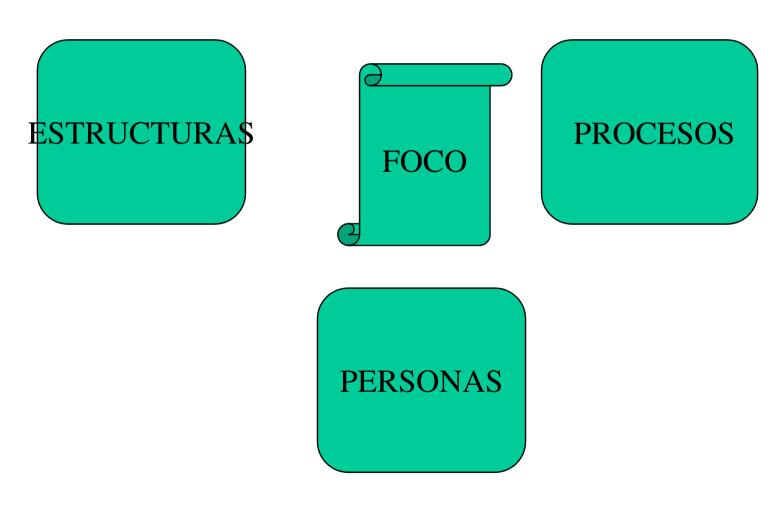
LA PROPUESTA INICIAL Uso de TGN El solucionólogo competente

¿Cómo puede realizar una propuesta en su organización?

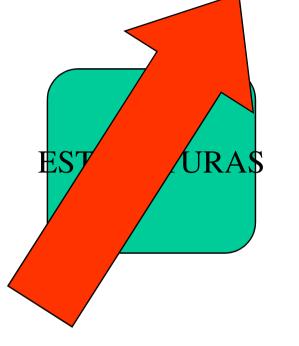
- Una pregunta problema relevante
- El mejor grupo para contestarla
- Una dinámica hacia el resultado

Técnicas de Grupos Nominales

Cambio en las organizaciones



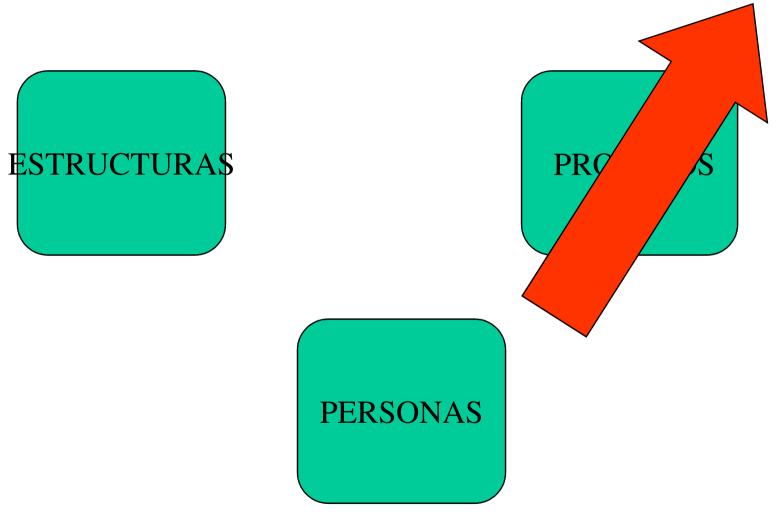
Visión centrada en Estructuras



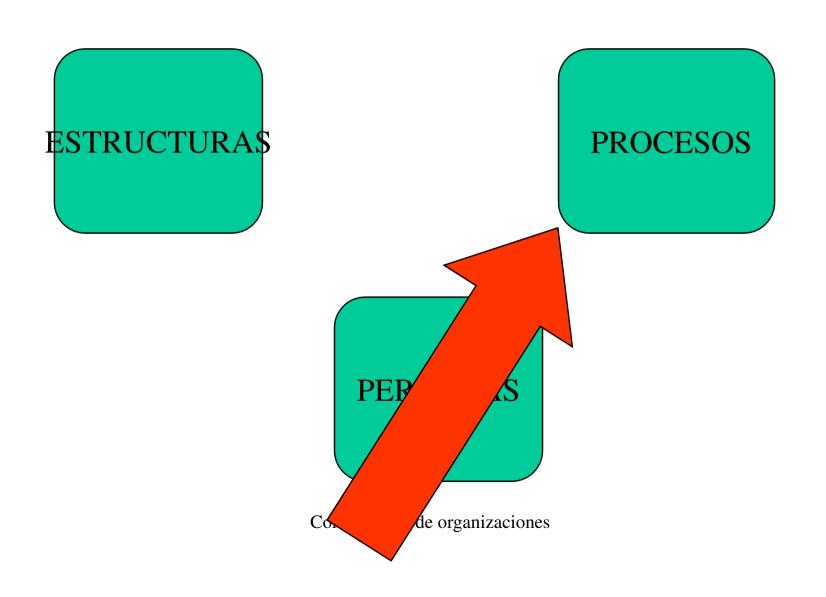
PROCESOS

PERSONAS

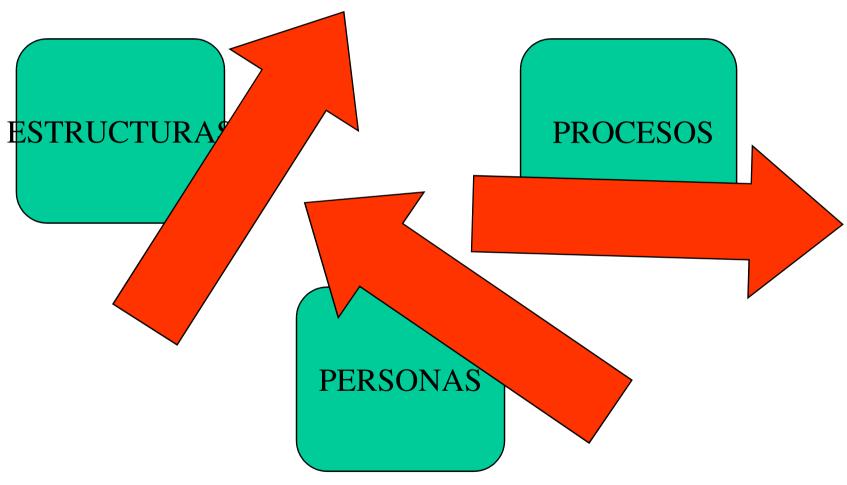
Visión centrada en Procesos



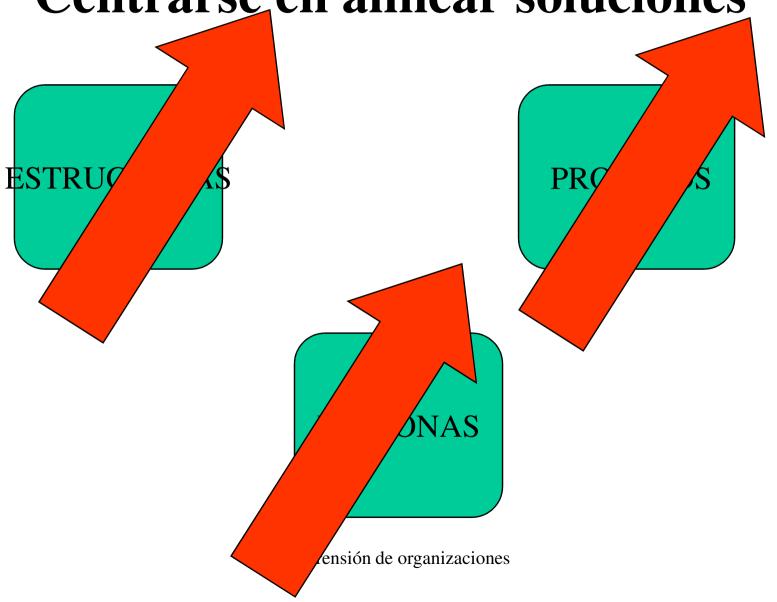
Visión centrada en Personas



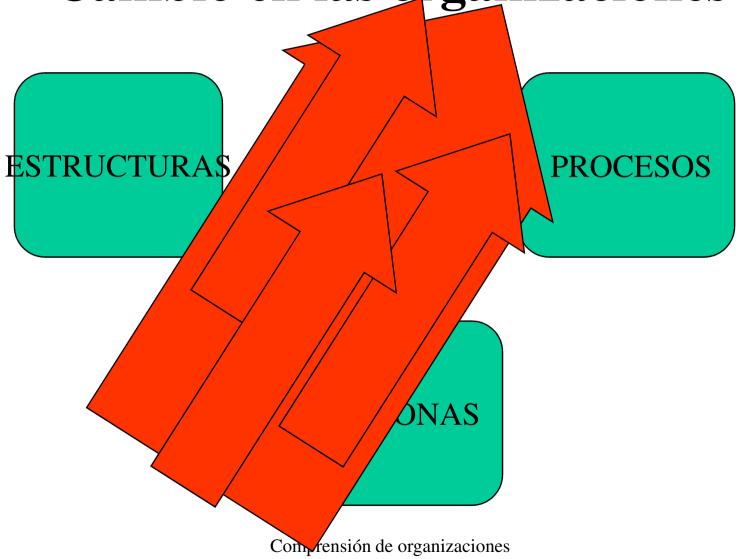
La suma de soluciones no es necesariamente la solución



Centrarse en alinear soluciones



Cambio en las organizaciones



Preguntas clave



- ¿Por qué es útil el enfoque de sistemas para comprender las organizaciones?
- ¿Cuáles son los componentes básicos de las organizaciones?
- ¿Qué aporta la teoría para conocer a las organizaciones?
- ¿Cómo considero las peculiaridades de cada caso en relación con la teoría?

Síntesis

- El enfoque de sistemas para comprender las organizaciones.
- Las organizaciones como estructuras, procesos y personas.
- La necesidad de conocer la teoría de las organizaciones para trabajar con organizaciones.
- La importancia de abordar las organizaciones con un enfoque situacional.