

I.Q. Diego Zinola

Consultor Funcional y Arquitecto de solución - ERP



¿Qué es un ERP?

ENTERPRISE RESOURCE PLANNING

Es un sistema de software que ayuda a las empresas a gestionar sus procesos, entre los que se pueden encontrar:



¿A qué se dedica un Consultor Funcional?

- El Consultor Funcional oficia de nexo entre la organización del cliente y el equipo de Arquitectos de Solución y Consultores Técnicos (Desarrollo).
- Requiere obtener los conocimientos necesarios de los procesos de negocio del cliente, así como comprender sus necesidades
- El objetivo es garantizar la implementación del sistema acorde a los procesos y necesidades del cliente. Habitualmente implica realizar modificaciones al comportamiento estándar.
- Cuando el sistema ya se encuentra implementado, colabora en la aplicación de modificaciones o en la resolución de problemas.



¿Cómo se ve un ERP?

Finance and Operations USMF

Search for a page

Modify filter Show delays Options

Supply schedule

1000, Site 1

Collapse New Master planning Max. report as finished Update planned orders Level Material plan policy by location Kanban rule

	Backlog	Thursday	Friday	Saturday	Week 34	Week 35	Month September	Month October	Month November	Outlook
PERIOD START INVENTORY	410.00	410.00	410.00	160.00	160.00	200.00	200.00	300.00	300.00	300.00
PERIOD END INVENTORY	410.00	410.00	160.00	160.00	200.00	200.00	300.00	300.00	300.00	300.00
PERIOD END PEGGED INVENTORY	410.00	410.00	80.00	80.00	120.00	120.00				
PERIOD NET SUPPLY			-250.00		40.00		100.00			
[-] DEMAND			330.00		280.00		480.00			
SALES			250.00		280.00		480.00			
MINIMUM INVENTORY			80.00							
[+] SUPPLY					320.00		580.00			

Period end inventory

Period	Inventory Level
Backlog (1)	410.00
Thursday (2)	410.00
Friday (3)	160.00
Saturday (4)	160.00
Week 34 (5)	200.00
Week 35 (6)	200.00
Month September (7)	300.00
Month October (8)	300.00
Month November (9)	300.00
Outlook (10)	300.00

Summary

Requested sales order lines	Total quantity	Total amount	Confirmed sales order lines	Total confirmed quantity	On time delivery
3	530.00	0.00	3	530.00	100.00

Sales orders - Week 34

¿Cómo se ve un ERP?

Dynamics 365 | Operations | Customer payments | QUAY

Customer payments

Summary

- Record customer payment
- Customer invoices past due
- 0 Customer invoices due today
- 0 Deposit slips
- 0 Payment Journals - not posted
- Payment Journals - not posted assigned to me
- 0 Electronic payments sent, need bank confirmation
- All customers
- Customers on hold

Customer transactions

Invoices past due

Payments not settled

Find transactions

Settlement history

Number	Customer	Due date	Currency	Amount	Balance
QUAY-0000...	Aaron Bridges	7/27/2017	USD	8.00	8.00
QUAY-0000...	Aaron Bridges	8/2/2017	USD	84.00	84.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	8.00	8.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	25.00	25.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	5.00	5.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	7.00	7.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	5.00	5.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	7.00	7.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	7.00	7.00
QUAY-0000...	Emily Walsh	8/2/2017	USD	9.00	9.00

Related information

Reports

- Customer aging report
- Customer balance list with credit
- Customer posted payment journal
- Deposit summary by customer
- Deposit summary by date report
- Deposit slip report
- Detailed due date list report

¿Por qué un IQ para Consultor Funcional ERP?



Gracias